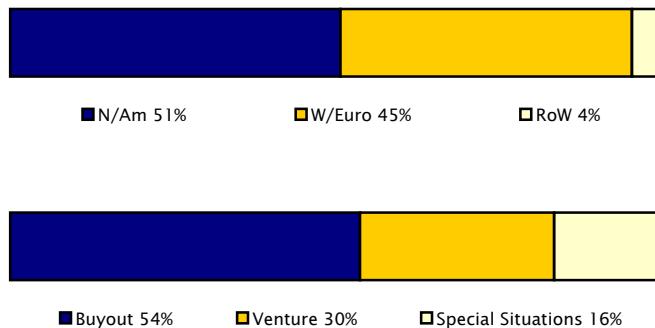


Princess Private Equity Holding Limited
0% Coupon Principal Protected AA+ Convertible Bond due 2010

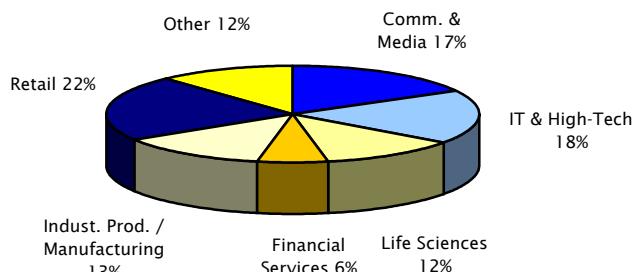
Key Figures

	November 30, 2002	October 31, 2002
Net Asset Value (NAV)	80.25%	81.37%
Mid Market Price	70.50%	72.50%
Premium over NAV	-12.15%	-10.90%
Net Liquidity	USD 76,157,075	USD 83,548,928
Value of PE Investments	USD 486,384,302	USD 486,881,732
Undrawn Commitments	USD 442,997,347	USD 450,390,049
Investment Level	86.46%	85.35%
Overcommitment	65.21%	64.31%

**Value of PE Investments by Geographic Region
and Financing Stage**



Value of PE Investments by Industry



In November, the buyout investments in the Princess portfolio performed well but were still offset by valuation adjustments especially to venture investments. Nowadays companies' valuations level with buyers and sellers' price expectations, but it is still a difficult time to exit especially through IPOs. Nevertheless, the Princess portfolio is seeing a rising number of exits and there are some very promising, imminent realizations in the pipeline. Recent exits by Princess partnerships include Permira's trade sale of leading UK do-it-yourself company Homebase to UK retail group Great Universal Stores PLC for GBP 900m. Permira had acquired Homebase from J Sainsbury in March 2001 for GBP 750m. Nordic Capital's secondary sale of Nycomed Holding A/S, a pharmaceutical company, to a newly established company owned by CSFB Private Equity, Blackstone Capital Partners and NIB Capital Private Equity NV, for an undisclosed sum. Additionally, Rutland Fund Management sold its investment in Edinburgh Woollen Mill, the Scottish tartan and knitwear retailer, to management backed by Bank of Scotland for GBP 68m. On the acquisition front, 3i acquired a majority stake in a EUR 425m MBO of SR Technics, the aircraft maintenance unit of SAirGroup.

Definitions

This Newsletter is produced based on information available on the last working day of the month.

The NAV (Net Asset Value) is calculated based on a total of 7,010,000 fully diluted shares. Princess has 10,000 issued shares and 700,000 convertible bonds that, if converted at USD 100 per share, would result in 7,000,000 shares giving an overall total of 7,010,000 shares.

Mid Market Price	The arithmetic mean of bid and offer closing prices on the last trading day of the month as reported to Princess
NAV	Gross consolidated assets less consolidated liabilities, save that the principal amount of the bonds shall be treated as equity (For further details please refer to the Bond's Offering Circular dated 30.09.99, page 43)
Premium Over NAV	Mid Market Price divided by NAV
Net Liquidity	Current assets less liabilities due within one year (undrawn commitments not taken into consideration)
Value of PE Investments	Fair value of private equity (limited partnership) investments and directly held investments as of the last valuation date of fund vehicles adjusted for subsequent activity
Undrawn Commitments	Sum of all open and not drawn obligations to fund PE Investments
Investment Level	Value of PE Investments divided by NAV
Overcommitment	Undrawn Commitments less Net Liquidity divided by NAV

Regions

N/Am	North America
W/Euro	European Union & European Free Trade Association
RoW	Rest of World

Financing Stages

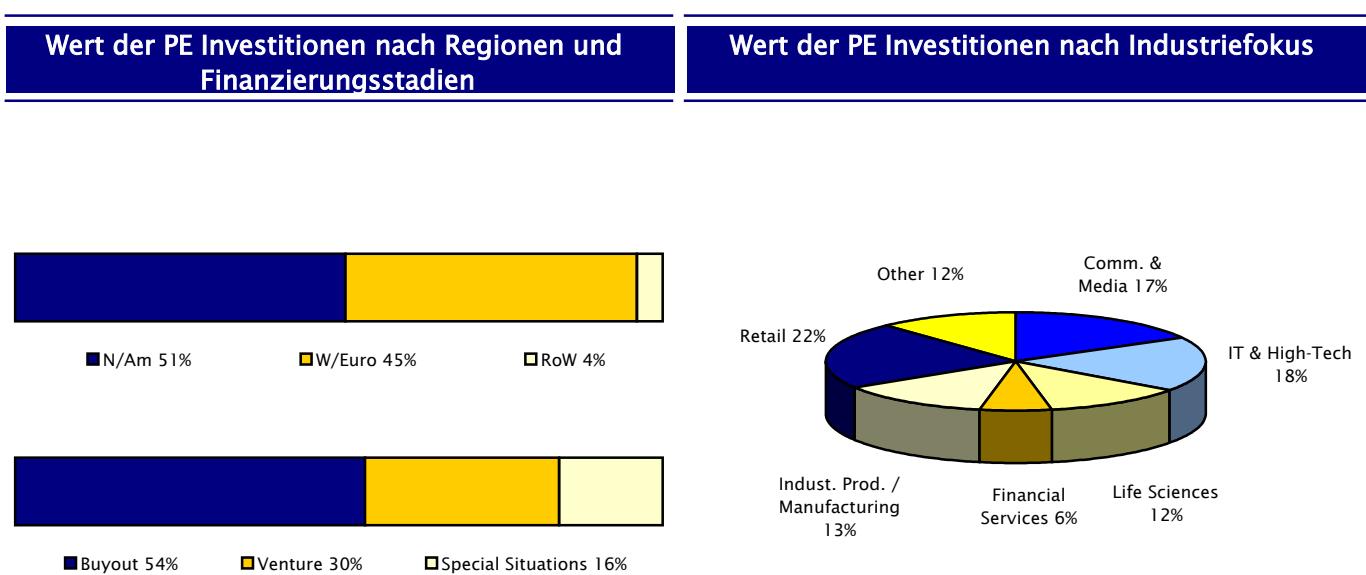
Venture Capital (VC)	A vehicle which is engaged in an investment strategy involving financing portfolio companies for product development and initial marketing, manufacturing and sales activities. Seed Stage of investing involves product viability risk, whereas Early Stage involves defining competitive market arenas and developing production and marketing channels. Later Stage investing involves portfolio companies for rapid expansion. Risk at this stage revolves around capturing market share while increasing production and delivery capabilities and building sales volumes.
Buyout (BO)	A vehicle which is engaged in the purchase of securities of a company, resulting in the vehicle attaining at least a controlling percentage of such company's securities and thereby exercising control over its assets and operations. Small / Mid Size Buyouts are defined as vehicles which are engaged in the purchase of securities of a company with capitalization under USD 1 billion. Large Size Buyouts are defined as vehicles which are engaged in an investment strategy involving financing portfolio companies with capitalization in excess of USD 1 billion for rapid expansion. The risk at this stage involves capturing market share while increasing production and delivery capabilities and building sales volumes.
Special Situations (SS)	Any investment which falls within the definition of private equity but which does not fall within the above definitions of Venture Capital and Buyout. Special Situation investments include, among others, mezzanine investments and investments in "distressed" enterprises.

Investor Relations	Princess Private Equity Holding Limited	German Security Number:	313.965
Partners Group	P.O. Box 477	Swiss Security Number:	813.917
Dr. Claudia Petersen	St. Peter Port	ISIN Code:	XS0098576563
Zugerstr. 57	Guernsey, GY1 6BD		
6341 Baar-Zug	Channel Islands		
Switzerland			
Phone: +41 (0)41 768 8551	Phone: +44 (0) 1481 730 946	Reuters:	DBSTRUOK03
Facsimile: +41 (0)41 768 8557	Facsimile: +44 (0) 1481 730 947	Bloomberg:	PRINEQ <<corp>> RELS <go>
Mail: claudia.petersen@partnersgroup.net	Mail: princess@princess-privateequity.net	Telekurs:	CH813917

This monthly newsletter was prepared using financial information contained in the company's books and records as of November 30, 2002. This information is believed to be accurate but has not been audited by any third party and no independent accounting firm has expressed an opinion such as information or financial statements. This document is not intended to be an investment advertisement; it constitutes neither an offer nor an attempt to solicit offers for regulated investments. The company does not accept liability for the results of any action taken on the basis of the information provided or for any other errors or omissions contained therein.

Princess Private Equity Holding Limited
0% Coupon kapitalgeschützte AA+ Wandelanleihe fällig 2010

Kennzahlen	30. November 2002	31. Oktober 2002
Innerer Wert (NAV)	80.25%	81.37%
Mittelkurs	70.50%	72.50%
Prämie über NAV	-12.15%	-10.90%
Netto Liquidität	USD 76,157,075	USD 83,548,928
Wert der PE Investitionen	USD 486,384,302	USD 486,881,732
Nicht abgerufene Commitments (Zahlungsversprechen)	USD 442,997,347	USD 450,390,049
Investitionsgrad	86.46%	85.35%
Overcommitment	65.21%	64.31%



Im November zeigten Buyout Investitionen eine gute Performance, die allerdings von Bewertungsanpassungen – vor allem innerhalb des Venture Segments – beeinträchtigt wurde. Mittlerweile stimmen Unternehmensbewertungen mit den Preiserwartungen von Käufern und Verkäufern überein, dennoch ist es nach wie vor schwierig, Investitionen – vor allem durch Börsengänge – zu realisieren. Nichtsdestotrotz fand eine erhöhte Anzahl an Exits von Princess Partnerships statt und weitere, vielversprechende Realisationen stehen unmittelbar bevor. Zu den kürzlich durchgeföhrten Exits gehören: Der durch Permira initiierte Verkauf der Baumarktkette Homebase an den englischen Einzelhändler Great Universal Stores PLC für GBP 900 Mio. Permira hatte Homebase von J. Sainsbury im März 2001 für GBP 750 Mio. gekauft. Des weiteren fand der Sekundärmarktverkauf des Pharmaunternehmens Nycomed Holding A/S an ein Joint Venture zwischen CSFB Private Equity, Blackstone Capital Partners und NIB Capital Private Equity NV statt. Zusätzlich verkaufte Rutland Fund Management für GBP 68 Mio. seinen Anteil an Edinburgh Woollen Mill, dem schottischen Tartan- und Strickwaren Hersteller, an das eigene Management und die Bank of Scotland. Auf der Investitionsseite übernahm 3i, in Form eines MBO, den Mehrheitsanteil an SR Technics, der Flugzeug-Instandhaltungs Gruppe der SAirGroup. Der Kaufpreis beläuft sich auf EUR 425 Mio.

Definitionen

Der Informationsstand dieses Berichtes basiert auf dem jeweils letzten Arbeitstag des Monats

Der NAV (Net Asset Value / Innerer Wert) wird jeweils auf Basis zu 7'010'000 Aktien berechnet. Princess hat 10'000 Aktien sowie 700'000 Wandelanleihen emittiert, wovon letztere, wenn zu einem Wert von USD 100 pro Aktie konvertiert, 7'000'000 neue Aktien und somit – nach Verwässerung – einen Gesamtbestand von 7'010'000 Aktien ergeben würden.

Mittelkurs	Das arithmetische Mittel zwischen Angebots- und Nachfragekurs am jeweils letzten Handelstag des Berichtsmonats (gemäß Information durch den Händler)
Innerer Wert (NAV)	Konsolidiertes Bruttovermögen abzüglich konsolidierter Verbindlichkeiten in der Annahme, der Nominalbetrag der ausgegebenen Wandelanleihe würde wie Eigenkapital behandelt. (Für weiterführende Definitionen verweisen wir auf den Ausgabeprospekt vom 30.09.99, Seite 43)
Prämie über NAV	Mittelkurs dividiert durch den Inneren Wert (NAV)
Netto Liquidität	Liquide Mittel abzüglich Verbindlichkeiten fällig innerhalb eines Jahres (nicht abgerufene Commitments werden nicht berücksichtigt)
Wert der PE Investitionen	Marktwert der Private Equity (Limited Partnership) Investitionen und direkt gehaltenen Investitionen am letzten Bewertungsdatum der Fonds Vehikel (nachfolgende Aktivität / Tätigkeit berücksichtigt)
Nicht abgerufene Commitments	Summe aller offenen, nicht abgerufenen Commitments
Investitionsgrad	Wert der PE Investitionen dividiert durch den Inneren Wert (NAV)
Overcommitment	Nicht abgerufene Commitments abzüglich Netto Liquidität dividiert durch den Inneren Wert (NAV)

Regionen

N/Am	Nord Amerika
W/Euro	Europäische Union & Europäische Freihandelszone
RoW	Rest der Welt

Finanzierungsstadien

Venture Capital (VC)	Umfasst Partnerships, welche sich mit Unternehmen in einer Entwicklungsphase befassen, in der das zugeführte Eigenkapital mehrheitlich zur Finanzierung von Produktentwicklungen, Markteinführungskampagnen sowie Aufbau von Produktionskapazitäten und Vertriebsapparat verwendet wird. Während Finanzierungen im "Seed Stage" noch erhebliche Produktrisiken in sich bergen, handelt es sich bei "Early Stage" bereits um den Auf- bzw. Ausbau von existierenden Fertigungskapazitäten, Vertriebskanälen und dem Halten eines Wettbewerbsvorsprungs. "Later Stage" VC umfasst Partnerships, welche sich mit Unternehmen befassen, die sich in einer starken Expansionsphase befinden. Das Risiko in diesem Stadium liegt zumeist darin, dass es dem Unternehmen gelingen muss, nach erfolgtem Ausbau zusätzlicher Fertigungs- und Vertriebskapazitäten die angestrebten Marktanteile auch wirklich zu erreichen.
Buyout (BO)	"Small / Mid Size Buyout" umfasst Partnerships, welche Anteile am Kapital von Unternehmen mit einer Bilanzsumme von bis zu einer Milliarde USD erwerben. "Large Size Buyout" umfasst Partnerships, welche Anteile am Kapital von Unternehmen mit einer Bilanzsumme von über einer Milliarde USD erwerben. In der Regel werden kontrollierende Mehrheiten angestrebt und unternehmerische Gestaltungsprozesse ausgeübt.
Special Situations (SS)	Umfasst unter den Begriff Private Equity fallende Unternehmensfinanzierungen, welche jedoch nicht unter die gemachten Definitionen Venture Capital und Buyout einzuordnen sind.

Investor Relations Partners Group Dr. Claudia Petersen Zugerstr. 57 6341 Baar-Zug Schweiz	Princess Private Equity Holding Limited P.O. Box 477 St. Peter Port Guernsey, GY1 6BD Channel Islands	Tel.: +44 (0) 1481 730 946 Fax: +44 (0) 1481 730 947 Mail: princess@princess-privateequity.net www.princess-privateequity.net	German Security Number: 313.965 Swiss Security Number: 813.917 ISIN Code: XS0098576563
Tel.: +41 (0)41 768 8551 Fax: +41 (0)41 768 8557 Mail: claudia.petersen@partnersgroup.net	Reuters: DBSTRUOK03 Bloomberg: PRINEQ <<corp>> RELS <go> Telekurs: CH813917		

Dieser monatliche Informationsbrief beruht auf Finanzinformationen aus Buchhaltungsdaten sowie sonstigen Aufzeichnungen der Gesellschaft per 30. November 2002. Es handelt sich bei den gemachten Angaben um tatsächliche Werte. Diese wurden jedoch weder durch eine aussenstehende Partei geprüft, noch hat sich bislang eine unabhängige Wirtschaftsprüfungsgesellschaft zu den Abschlüssen oder den gemachten Angaben geäußert. Dieses Dokument stellt weder einen Verkaufsprospekt noch eine indirekte Verkaufsförderung dar. Die Gesellschaft übernimmt keine Haftung für die Folgen von Handlungen, welche auf die zur Verfügung gestellten Informationen zurückgeführt werden sowie für etwaige in diesem Dokument enthaltenen Irrtümer oder fehlende Angaben.