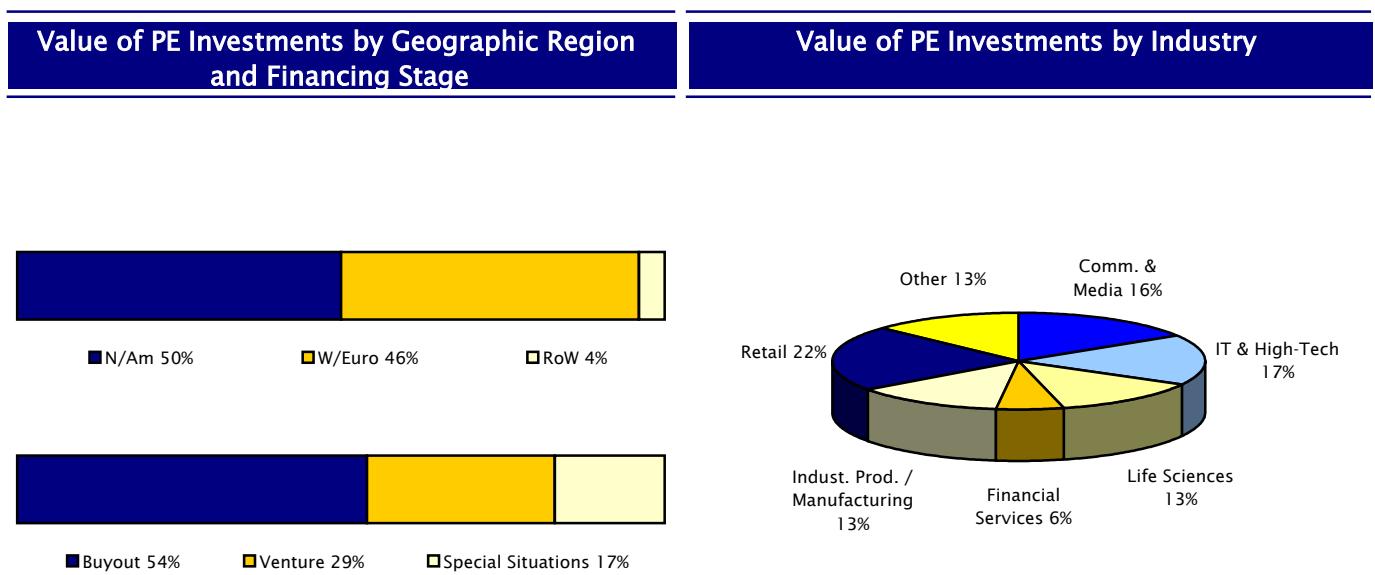


Princess Private Equity Holding Limited
0% Coupon Principal protected AA+ Convertible Bond due 2010

Key Figures	February 28, 2003	January 31, 2003
Net Asset Value (NAV)	78.12%	78.91%
Mid Market Price	71.50%	71.50%
Premium over NAV	-8.47%	-9.39%
Net Liquidity	USD 46,636,114	USD 57,840,310
Value of PE Investments	USD 500,974,895	USD 495,353,273
Undrawn Commitments	USD 410,592,775	USD 425,608,715
Investment Level	91.48%	89.54%
Overcommitment	66.46%	66.48%



Last year USD 7.16bn was raised in the USA through 300 M&A deals, according to Venture Economics and the National Venture Capital Association. This compares unfavorably to USD 17.08bn raised in 2001 and USD 67.95bn in 2000 respectively. In Europe fundraising activities show a similar picture. European private equity raised EUR 24bn of new funds, which corresponds to a decline of 37% on a year-to-year basis, according to Initiative Europe. The venture capital segment experienced even more difficulties raising funds, securing only 9% of the overall amount of funds raised, falling 22% from 2001. Not only did the IPO activity decline but also the volume of venture-backed M&A transactions fell. Despite this adverse market environment companies with attractive business models continue to see sources of financing and exits. Recent deals involving private equity partnerships in which Princess is invested include the Johnson & Johnson's acquisition of all outstanding shares of Scios, an Abingworth III portfolio company that specializes in bio-pharmaceuticals, in a cash for stock deal valued USD 2.4bn overall. Apax Partners, Goldman Sachs and Providence Equity Partners agreed to acquire the remaining cable television operations from Deutsche Telekom for EUR 1.73bn. In addition, Permira has completed the financing arrangements for its 65% takeover of German pay-TV company Premiere. Premiere filed for insolvency in May, following the collapse of KirchMedia.

Definitions

This Newsletter is produced based on information available on the last working day of the month.

The NAV (Net Asset Value) is calculated based on a total of 7,010,000 fully diluted shares. Princess has 10,000 issued shares and 700,000 convertible bonds that, if converted at USD 100 per share, would result in 7,000,000 shares giving an overall total of 7,010,000 shares.

Mid Market Price	The arithmetic mean of bid and offer closing prices on the last trading day of the month as reported to Princess
NAV	Gross consolidated assets less consolidated liabilities, save that the principal amount of the bonds shall be treated as equity (For further details please refer to the Bond's Offering Circular dated 30.09.99, page 43)
Premium Over NAV	Mid Market Price divided by NAV
Net Liquidity	Current assets less liabilities due within one year (undrawn commitments not taken into consideration)
Value of PE Investments	Fair value of private equity (limited partnership) investments and directly held investments as of the last valuation date of fund vehicles adjusted for subsequent activity
Undrawn Commitments	Sum of all open and not drawn obligations to fund PE Investments
Investment Level	Value of PE Investments divided by NAV
Overcommitment	Undrawn Commitments less Net Liquidity divided by NAV

Regions

N/Am	North America
W/Euro	European Union & European Free Trade Association
RoW	Rest of World

Financing Stages

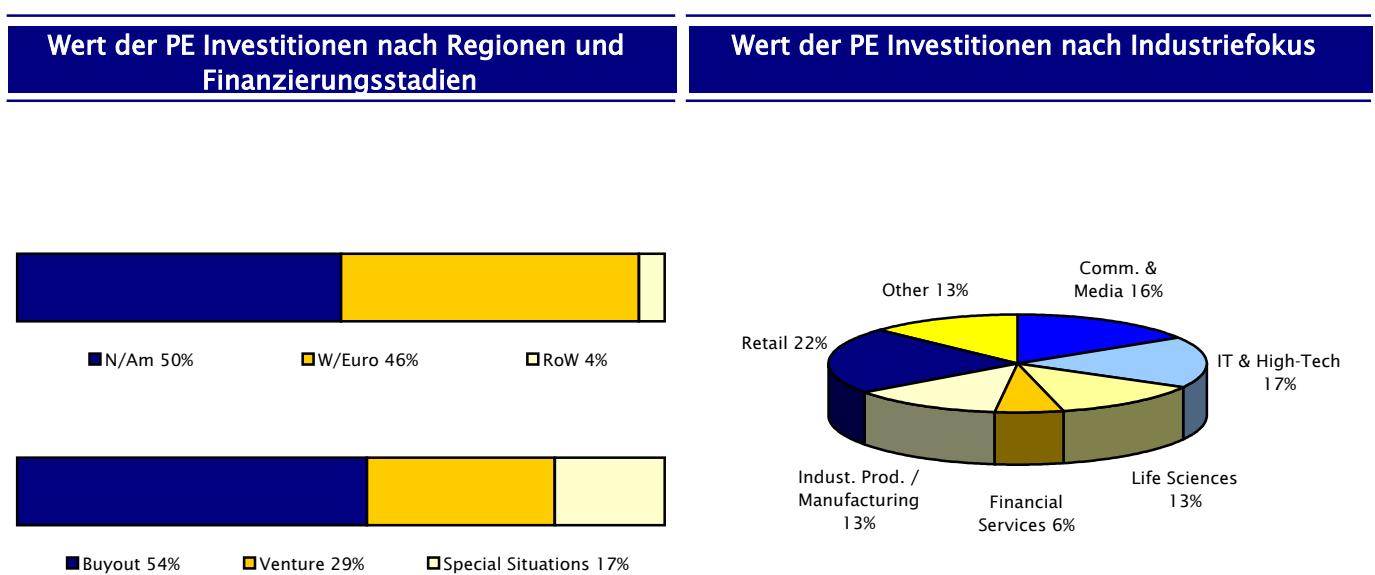
Venture Capital (VC)	A vehicle which is engaged in an investment strategy involving financing portfolio companies for product development and initial marketing, manufacturing and sales activities. Seed Stage of investing involves product viability risk, whereas Early Stage involves defining competitive market arenas and developing production and marketing channels. Later Stage investing involves portfolio companies for rapid expansion. Risk at this stage revolves around capturing market share while increasing production and delivery capabilities and building sales volumes.
Buyout (BO)	A vehicle which is engaged in the purchase of securities of a company, resulting in the vehicle attaining at least a controlling percentage of such company's securities and thereby exercising control over its assets and operations. Small / Mid Size Buyouts are defined as vehicles which are engaged in the purchase of securities of a company with capitalization under USD 1 billion. Large Size Buyouts are defined as vehicles which are engaged in an investment strategy involving financing portfolio companies with capitalization in excess of USD 1 billion for rapid expansion. The risk at this stage involves capturing market share while increasing production and delivery capabilities and building sales volumes.
Special Situations (SS)	Any investment which falls within the definition of private equity but which does not fall within the above definitions of Venture Capital and Buyout. Special Situation investments include, among others, mezzanine investments and investments in "distressed" enterprises.

Investor Relations Partners Group Dr. Claudia Petersen Zugerstr. 57 6341 Baar-Zug Switzerland Phone: +41 (0)41 768 8551 Facsimile: +41 (0)41 768 8557 Mail: claudia.petersen@partnersgroup.net	Princess Private Equity Holding Limited P.O. Box 477 St. Peter Port Guernsey, GY1 6BD Channel Islands Phone: +44 (0) 1481 730 946 Facsimile: +44 (0) 1481 730 947 Mail: princess@princess-privateequity.net www.princess-privateequity.net	German Security Number: 313.965 Swiss Security Number: 813.917 ISIN Code: XS0098576563 Reuters: DBSTRUOK03 Bloomberg: PRINEQ <<corp>> RELS <go> Telekurs: CH813917
--	--	---

This monthly newsletter was prepared using financial information contained in the company's books and records as of February 28, 2003. This information is believed to be accurate but has not been audited by any third party and no independent accounting firm has expressed an opinion such as information or financial statements. This document is not intended to be an investment advertisement; it constitutes neither an offer nor an attempt to solicit offers for regulated investments. The company does not accept liability for the results of any action taken on the basis of the information provided or for any other errors or omissions contained therein.

Princess Private Equity Holding Limited
0% Coupon kapitalgeschützte AA+ Wandelanleihe fällig 2010

Kennzahlen	28. Februar 2003	31. Januar 2003
Innerer Wert (NAV)	78.12%	78.91%
Mittelkurs	71.50%	71.50%
Prämie über NAV	-8.47%	-9.39%
Netto Liquidität	USD 46,636,114	USD 57,840,310
Wert der PE Investitionen	USD 500,974,895	USD 495,353,273
Nicht abgerufene Zahlungsversprechen	USD 410,592,775	USD 425,608,715
Investitionsgrad	91.48%	89.54%
Overcommitment	66.46%	66.48%



Im Februar wurden weitere Statistiken für das Jahr 2002 veröffentlicht. Im Jahr 2002 war nicht nur die Anzahl der IPOs rückläufig, sondern auch das Volumen der mit Venture Capital finanzierten M&A-Transaktionen. Gemäss Venture Economics und NVCA wurden im letzten Jahr in den USA in 300 M&A Transaktionen nur USD 7.16 Mrd. aufgenommen – eine signifikante Abnahme zu 2001 (USD 17.08 Mrd.) und 2000 (USD 67.95 Mrd.). In Europa zeigt sich ein ähnliches Bild: Die europäische Private Equity-Branche konnte gemäss Initiative Europe EUR 24 Mrd. an neuen Mitteln aufnehmen, im Vergleich zum Vorjahr bedeutet dies eine Abnahme von 37%. Insbesondere das Venture Capital-Segment bekundete Mühe, neue Mittel zu finden. Nur 9% der aufgenommenen Mittel entfielen auf dieses Segment, eine Abnahme von 22% gegenüber 2001. Zu den jüngsten Aktivitäten von Partnerships, an denen Princess beteiligt ist, gehört u. a. die Scios-Transaktion: Johnson & Johnson hat in einem „cash for stock“-Deal in Höhe von USD 2.4 Mrd. sämtliche ausstehenden Aktien der Firma Scios übernommen. Scios ist ein auf Bio-Pharmazeutika spezialisiertes Portfolio-Unternehmen des Abingworth III-Funds. Apax Partners, Goldman Sachs und Providence Equity Partners kamen überein, das verbleibende Kabelfernsehen-Geschäft der Deutschen Telekom für EUR 1.73 Mrd. zu übernehmen. Zusätzlich hat Permira alle Finanzierungsmodalitäten abgeschlossen, um 65% des deutschen pay-TV Unternehmens Premiere zu übernehmen. Nach dem Zusammenbruch der KirchMedia hatte Premiere im Mai 2002 Zahlungsunfähigkeit anmelden müssen.

Definitionen

Der Informationsstand dieses Berichtes basiert auf dem jeweils letzten Arbeitstag des Monats

Der NAV (Net Asset Value / Innerer Wert) wird jeweils auf Basis zu 7'010'000 Aktien berechnet. Princess hat 10'000 Aktien sowie 700'000 Wandelanleihen emittiert, wovon letztere, wenn zu einem Wert von USD 100 pro Aktie konvertiert, 7'000'000 neue Aktien und somit – nach Verwässerung – einen Gesamtbestand von 7'010'000 Aktien ergeben würden.

Mittelkurs	Das arithmetische Mittel zwischen Angebots- und Nachfragekurs am jeweils letzten Handelstag des Berichtsmonats (gemäß Information durch den Händler)
Innerer Wert (NAV)	Konsolidiertes Bruttovermögen abzüglich konsolidierter Verbindlichkeiten in der Annahme, der Nominalbetrag der ausgegebenen Wandelanleihe würde wie Eigenkapital behandelt. (Für weiterführende Definitionen verweisen wir auf den Ausgabeprospekt vom 30.09.99, Seite 43)
Prämie über NAV	Mittelkurs dividiert durch den Inneren Wert (NAV)
Netto Liquidität	Liquide Mittel abzüglich Verbindlichkeiten fällig innerhalb eines Jahres (nicht abgerufene Commitments werden nicht berücksichtigt)
Wert der PE Investitionen	Marktwert der Private Equity (Limited Partnership) Investitionen und direkt gehaltenen Investitionen am letzten Bewertungsdatum der Fonds Vehikel (nachfolgende Aktivität / Tätigkeit berücksichtigt)
Nicht abgerufene Commitments	Summe aller offenen, nicht abgerufenen Commitments
Investitionsgrad	Wert der PE Investitionen dividiert durch den Inneren Wert (NAV)
Overcommitment	Nicht abgerufene Commitments abzüglich Netto Liquidität dividiert durch den Inneren Wert (NAV)

Regionen

N/Am	Nord Amerika
W/Euro	Europäische Union & Europäische Freihandelszone
RoW	Rest der Welt

Finanzierungsstadien

Venture Capital (VC)	Umfasst Partnerships, welche sich mit Unternehmen in einer Entwicklungsphase befassen, in der das zugeführte Eigenkapital mehrheitlich zur Finanzierung von Produktentwicklungen, Markteinführungskampagnen sowie Aufbau von Produktionskapazitäten und Vertriebsapparat verwendet wird. Während Finanzierungen im "Seed Stage" noch erhebliche Produktrisiken in sich bergen, handelt es sich bei "Early Stage" bereits um den Auf- bzw. Ausbau von existierenden Fertigungskapazitäten, Vertriebskanälen und dem Halten eines Wettbewerbsvorsprungs. "Later Stage" VC umfasst Partnerships, welche sich mit Unternehmen befassen, die sich in einer starken Expansionsphase befinden. Das Risiko in diesem Stadium liegt zumeist darin, dass es dem Unternehmen gelingen muss, nach erfolgtem Ausbau zusätzlicher Fertigungs- und Vertriebskapazitäten die angestrebten Marktanteile auch wirklich zu erreichen.
Buyout (BO)	"Small / Mid Size Buyout" umfasst Partnerships, welche Anteile am Kapital von Unternehmen mit einer Bilanzsumme von bis zu einer Milliarde USD erwerben. "Large Size Buyout" umfasst Partnerships, welche Anteile am Kapital von Unternehmen mit einer Bilanzsumme von über einer Milliarde USD erwerben. In der Regel werden kontrollierende Mehrheiten angestrebt und unternehmerische Gestaltungsprozesse ausgeübt.
Special Situations (SS)	Umfasst unter den Begriff Private Equity fallende Unternehmensfinanzierungen, welche jedoch nicht unter die gemachten Definitionen Venture Capital und Buyout einzuordnen sind.

Investor Relations Partners Group Dr. Claudia Petersen Zugerstr. 57 6341 Baar-Zug Schweiz	Princess Private Equity Holding Limited P.O. Box 477 St. Peter Port Guernsey, GY1 6BD Channel Islands	Tel.: +44 (0) 1481 730 946 Fax: +44 (0) 1481 730 947 Mail: princess@princess-privateequity.net www.princess-privateequity.net	German Security Number: 313.965 Swiss Security Number: 813.917 ISIN Code: XS0098576563
Tel.: +41 (0)41 768 8551 Fax: +41 (0)41 768 8557 Mail: claudia.petersen@partnersgroup.net	Reuters: DBSTRUOK03 Bloomberg: PRINEQ <<corp>> RELS <go> Telekurs: CH813917		

Dieser monatliche Informationsbrief beruht auf Finanzinformationen aus Buchhaltungsdaten sowie sonstigen Aufzeichnungen der Gesellschaft per 28. Februar 2003. Es handelt sich bei den gemachten Angaben um tatsächliche Werte. Diese wurden jedoch weder durch eine aussenstehende Partei geprüft, noch hat sich bislang eine unabhängige Wirtschaftsprüfungsgesellschaft zu den Abschlüssen oder den gemachten Angaben geäußert. Dieses Dokument stellt weder einen Verkaufsprospekt noch eine indirekte Verkaufsförderung dar. Die Gesellschaft übernimmt keine Haftung für die Folgen von Handlungen, welche auf die zur Verfügung gestellten Informationen zurückgeführt werden sowie für etwaige in diesem Dokument enthaltenen Irrtümer oder fehlende Angaben.